

# KUNDEN EINFACH GLÜCKLICH MACHEN. **ESY!**

## **Verkaufsaußendienstmitarbeiter (m/w/d) für die Region Niedersachsen Südost / Sachsen-Anhalt Nord**

### **IHRE AUFGABEN**

- Verkauf des Produktportfolios im 3-stufigen Fachvertrieb
- Identifizierung, Nachverfolgung und Gewinnung von Projekten im Objektgeschäft
- Akquisition und Beratung von Elektro- und Lichtplanern, Ingenieurbüros und Elektrofachhandwerkern
- Durchführung von Kundenbesuchen im Elektrofachgroßhandel
- Beziehungspflege und Kundenentwicklung
- Durchführung von Präsentationen, Schulungen & Messen

### **IHR PROFIL**

- Verkaufserfahrung und technisches Interesse
- Kaufmännisches Verständnis
- Freude am Kundengespräch sowie Begeisterungs- und Kontaktfähigkeit
- Spaß am Verkauf von technischen Produkten
- Begeisterung für die Themen Energieeffizienz & Licht
- Verhandlungsgeschick und Überzeugungskraft
- Eigeninitiative, Selbstständigkeit und strukturierte Arbeitsweise
- Hohes Maß an Einsatz- und Reisebereitschaft

Intelligente, energieeffiziente Gebäude, die die Lebensqualität des Menschen verbessern und zugleich die natürlichen Ressourcen schützen, sind unsere ganze Leidenschaft. Hierfür entwickeln wir Produktlösungen vom einzelnen Sensor bis zu umfassenden, biologisch wirksamen Lichtsystemen. Unsere Qualität liegt im Detail, unsere Perspektive ist global. Wir haben Spaß an neuen Technologien, setzen auf die Kreativität unserer Mitarbeiter und auf eine motivierende Unternehmenskultur.

### **WIR BIETEN**

- Familiär geführtes Unternehmen mit flachen Hierarchien
- Onboarding und persönliche Weiterentwicklung
- Leistungsgerechte Vergütung, erfolgsorientierte Zielprämien sowie Firmenwagen mit Privatnutzungsrecht

### **ESYLUX GMBH**

Ramón Weidauer | T: +49 (0)4102 88880-4601  
hr@esylux.com | esylux.de  
An der Strusbek 40 | 22926 Ahrensburg

Bitte senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen inklusive Ihrer Gehaltsvorstellung im PDF-Format (max. 10 MB).

**PERFORMANCE FOR SIMPLICITY**